

Intralinks® Deal Flow Predictor

Un pronóstico trimestral de las futuras tendencias en el mercado global de M&A (fusiones y adquisiciones)

¿Qué es Intralinks Deal Flow Predictor (DFP)?

El Intralinks Deal Flow Predictor (DFP) hace un seguimiento de los mandatos y negocios globales de M&A del lado del vendedor para alcanzar la fase de diligencia debida antes del anuncio público, proporcionando un indicador líder único de la actividad de negocios globales futura. El Intralinks DFP se basa en la información de la compañía sobre un porcentaje considerable de transacciones de M&A en sus fases iniciales.

Las estadísticas que contiene el Intralinks DFP representan el volumen de cuartos de datos virtuales (VDR) creados, o cuya creación se propone, a través de Intralinks o de otros proveedores. Los VDR se usan para realizar la diligencia debida en las transacciones previstas, incluyendo ventas de activos, desinversiones, colocaciones privadas, financiamientos, aumentos de capital, empresas conjuntas y asociaciones. Estas estadísticas no se ajustan a los cambios en la participación de Intralinks en el mercado de VDR o modificaciones en la demanda del mercado para servicios de VDR. Sin embargo, hemos descubierto que el Intralinks DFP ofrece un indicador único y confiable de la actividad sobre las fusiones y adquisiciones futuras anunciadas.

¿Qué informa el Intralinks DFP?

El Intralinks DFP informa sobre las variaciones trimestrales en el número de VDR creados o cuya creación se propone. Esta variación se reporta como un cambio de porcentaje en comparación con el periodo anterior. La creación de un VDR ocurre en las primeras etapas de la realización de una transacción estratégica, antes de que se anuncie una negociación públicamente y, como tal, ofrece un indicador a futuro de la actividad de negociación. Por ser proveedor global líder de VDR, Intralinks posee una perspectiva única sobre esta actividad. (En ciertos aspectos, los datos de Intralinks DFP son análogos a los informes laborales publicados por ADP y otros, con base en los datos actuales de las nóminas transaccionales, que dan una indicación de las tendencias laborales.)

El Intralinks DFP informa sobre la actividad de negociación global, así como los desgloses para las regiones de Norteamérica, América Latina, Asia Pacífico y Japón (APJ), y Europa, Medio Oriente y África (EMEA). Intralinks también reporta los indicadores del sector industrial en donde haya cambios considerables en la actividad del sector.

¿Cómo contabiliza Intralinks DFP los negocios en los que Intralinks no está involucrado, o el hecho de que muchos negocios nunca se anuncian o no se cierran?

El Intralinks DFP contabiliza los VDR creados en la plataforma Dealspace de Intralinks, así como los negocios de los que Intralinks se entera en el proceso de ventas que eligen una solución alternativa. En conjunto, Intralinks tiene visibilidad de un porcentaje considerable de transacciones de M&A, incluyendo una parte desproporcionada de los negocios más grandes que son los precursores de la actividad de M&A.

Argentina

0 800 266 4904

Brasil

+55 11 4949 7700

Chile

+56 (2) 2446-8467

Colombia

01800 518 1570

Costa Rica

800 3434 5656

México

+52 (55) 88511141

Peru

0800 77 434

Venezuela

0800 100 5414

amlat@intralinks.com

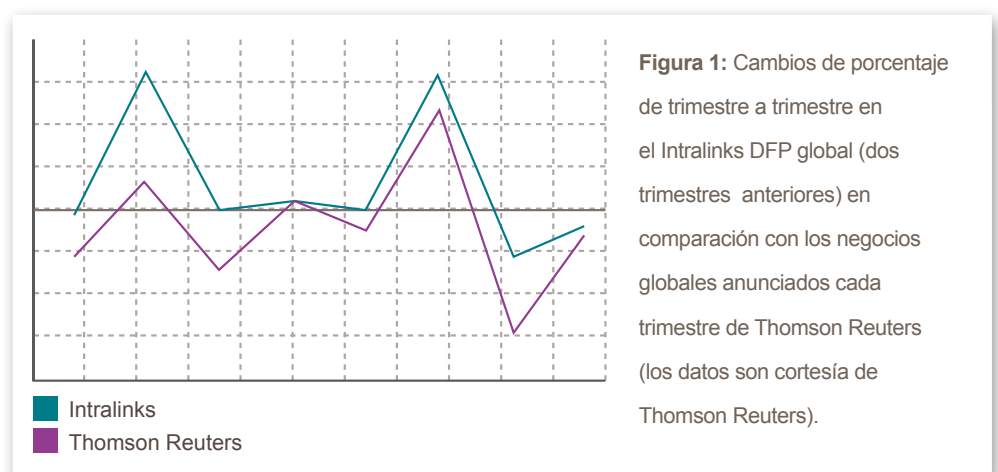
Aunque una parte de los negocios que llegan a la diligencia debida nunca se anuncian o se completan, los negocios que llegan a la etapa en la que se necesita un cuarto de datos virtual son generalmente serios, en los que los compradores potenciales están identificados e involucrados en el mercado. Los informes de nuestros clientes de M&A (fusiones y adquisiciones) sugieren que los negocios que llegan a la etapa de diligencia debida tienen muchas probabilidades de cerrarse. Además, Intralinks solo reporta el cambio de porcentaje en el volumen de negocios de trimestre a trimestre y de año a año, no el volumen absoluto de negocios.

¿Pronostica el Intralinks DFP con precisión la actividad futura de negocios anunciados?

Sí. Creemos que el Intralinks DFP ha sido un indicador confiable de la futura actividad de negocios anunciados.

Para mostrar la naturaleza predictiva del DFP, comparamos los datos del Intralinks DFP con el subsiguiente volumen de negociaciones anunciado que reportó Thomson Reuters. Thomson Reuters monitorea el flujo de negocios, las tendencias del mercado y la actividad de negocios por región, clase de activo o sector vertical de la industria y ofrece una imagen en retrospectiva precisa de la actividad de negocios anunciados. Al comparar los datos de Intralinks DFP con la subsiguiente actividad de negocios reportada por Thomson Reuters, podemos validar nuestra creencia de que los datos del Intralinks DFP pronostican con precisión la futura actividad de M&A anunciadas.

Comparamos los datos del Intralinks DFP con los datos de negocios anunciados de Thomson Reuters de dos trimestres posteriores y descubrimos que hay una clara correlación (vea la figura 1).



Contratamos a Analysis & Inference Inc., una firma de análisis estadístico y consultoría independiente, para que realizara un análisis de regresión lineal de los datos mostrados en la figura 1 anterior, para el periodo T3 2011 a T2 2013. Este análisis mostró que existe un muy alto nivel de significancia estadística. La estadística R² para el análisis de regresión, que indica qué tan bien se ajustan los datos al modelo, es de 0.74. El análisis de regresión resulta en un valor p (significancia) de 0.6%, un valor que indica que hay una probabilidad de más del 99% de que el Intralinks DFP sea un indicador predictivo de seis meses estadísticamente significativo de los datos de los negocios anunciados. Estas estadísticas ponen al Intralinks DFP a la par con los datos de pronóstico del gobierno estadounidense para la inflación, el desempleo y el producto interno bruto (PIB) en términos de valor predictivo.

Puede descargar el Intralinks DFP en:

<https://www.intralinks.com/DFP>