



Foco No Cliente | Histórias De Sucesso

InterCement

InterCement agiliza processo de emissão de Bonds com a Intralinks

80%

de economia de tempo no processo, em relação aos meios tradicionais.



InterCement

A InterCement está posicionada entre as dez maiores produtoras de cimento do mundo, mantendo operações em oito países da América do Sul, África e Europa. É líder nos mercados de cimento de Portugal, Argentina, Moçambique e Cabo Verde, vice-líder nos mercados brasileiro e paraguaio, além de ter relevante atuação na África do Sul e no Egito.

Situação

Em junho em 2014, a InterCement emitiu Bonds (títulos da dívida) no mercado internacional. Quando o projeto foi solicitado à Intralinks, a área jurídica desejava agilidade e segurança no processo de auditoria, necessário para a emissão dos Bonds.

Foi então que Marina Ramirez, Advogada Senior da Diretoria Jurídica da InterCement, procurou a Intralinks.

Solução

“Já tinha trabalhado com as soluções da Intralinks em uma empresa que atuei anteriormente. Já conhecia as facilidades e a segurança dos produtos. Mesmo assim, fiz uma cotação no mercado. A Intralinks foi a que ofereceu o melhor custo-benefício”, explica Marina Ramirez.

O Dealspace foi escolhido pela facilidade de uso, pela segurança e performance. A Intralinks possibilita uma administração customizada que apoia o cliente em suas decisões. Vai além do arquivo de documentos: é um verdadeiro instrumento de auditoria e governança nas emissões de Bonds e projetos de M&A. O trabalho dos profissionais envolvidos se torna mais fácil e organizado.

intralinks.com/dealspace

Fale com o escritório da Intralinks mais próximo:
intralinks.com/mylocation



“Se for resumir minha experiência com a Intralinks em uma frase, esta é “Excelência em atendimento”

Mariana Ramirez,
Advogada Sênior da InterCement

Benefícios

A InterCement disponibilizou documentos corporativos, processos, informações de contratos e documentos societários. Marina salienta os principais benefícios do Dealspace: “Sem dúvida segurança da informação e rapidez. Todo o processo foi realizado em um prazo curto e de maneira confiável”.

A equipe de profissionais especializados da Intralinks foi um diferencial em todo o processo da InterCement. São consultores que conhecem profundamente o mercado em que atuam, entendem a dinâmica dos projetos e convivem diariamente com usuários do mundo inteiro. Por isso, dão ao usuário confiança e expertise.

A utilização do Dealspace economizou cerca de 80% de tempo no processo, comparado ao método tradicional, presencial. Não houve necessidade de troca de documentos físicos, agendamento de visitas e reuniões e deslocamento de pessoas. A análise dos documentos foi feita por intermédio do computador de cada participante autorizado pela InterCement a acessar o sistema.

Resultados

A InterCement cumpriu com o cronograma da emissão e o processo de auditoria foi conduzido dentro do prazo esperado e com segurança.

Marina Ramirez destaca a agilidade da equipe da Intralinks. “No pré e pós venda, fomos muito bem atendidos. Quando tive necessidade de helpdesk, a equipe foi rápida, prestativa e eficiente. A ferramenta também é muito amigável e de fácil utilização”, finaliza.