



Intralinks Dealspace é o melhor custo/benefício do mercado para a Ecil Met Tec.



## Ecil Met Tec

Projetada para os mais altos padrões de qualidade e precisão, a Ecil Met Tec fabrica Sensores Descartáveis e equipamentos para monitoramento das variáveis dos processos de fusão e refino de metais.

A Ecil Met Tec ocupa posição de destaque no fornecimento de Sensores e Equipamentos para medição de temperatura e o teor de elementos químicos como H<sub>2</sub>, O<sub>2</sub>, Al e C, fornecendo seus produtos para para mais de 30 países, dentre os quais destacamos: África do Sul, Alemanha, Argentina, Austrália, Brasil, Canadá, Chile, Colômbia, Equador, Espanha, Estados Unidos, França, Itália, Japão, México, Nova Zelândia, Peru, Turquia, Uruguai e Venezuela.

## Situação

O Grupo Ecil sempre esteve envolvido em processos de M&A, atuando na maioria das vezes como comprador. No caso da Ecil Met Tec, a abertura do dataroom se tornou essencial, visto que as informações precisavam ser visualizadas por pessoas de diversos lugares do mundo.

Muitos documentos precisavam ser compartilhados, então havia a necessidade de um ambiente virtual que oferecesse segurança e praticidade, de um fornecedor com histórico confiável.

O escritório de advocacia envolvido no projeto indicou a Intralinks.



“A eficiência do projeto foi garantida graças ao Dealspace da Intralinks. A interface é amigável e a segurança é total. Dessa maneira, indico o Intralinks Dealspace para qualquer empresa que vá iniciar um processo de M&A”

**Bianca Barbarisi,**  
supervisora de RH e responsável  
pela Due Diligence do M&A da  
Ecil Met Tec.

## Solução

Bianca Barbarisi, supervisora de RH e responsável pelo dataroom do M&A da Ecil Met Tec Ltda., explica que conheceu o Dealspace e, após a negociação comercial, fechou contrato. “A Intralinks apresentou o melhor projeto, melhores prazos, atendimento de qualidade, serviço e preços competitivos. Foi nossa melhor proposta em relação a custo/benefício”, explica.

O processo de Due Diligence do M&A da Ecil Met Tec Ltda. durou cinco meses. “Tenho certeza de que se não fosse o Intralinks Dealspace, o projeto teria demorado mais dois ou três meses. O ambiente virtual trouxe mais eficiência para o trabalho que realizamos”, diz Bianca.

## Benefícios

A facilidade de ter as informações disponíveis sem a necessidade de contato constante é um dos destaques mencionados pela Ecil Met Tec Ltda. Informações acessíveis a um grande número de pessoas e economia de tempo, que foi grande. Outra vantagem foi a facilidade de não haver amarras relacionadas a horário comercial e fuso horário.

## Resultados

O Intralinks Dealspace agregou valor na questão de tempo. A empresa tinha pressa. Nenhuma documentação que foi disponibilizada se perdeu, o que deu mais segurança aos envolvidos em relação às informações trocadas.

Também ajudou a reduzir o risco no processo do negócio. A confidencialidade foi mantida. Além disso, a Ecil Met Tec Ltda. evitou a participação da área de TI, o que agregou mais um ponto na confidencialidade. Existia muita preocupação com a possibilidade de vazamento de informação entre os funcionários, o que poderia gerar insegurança.

A economia mais sentida pela empresa foi em relação ao tempo do projeto. “Finalmente, tempo é dinheiro”, cita Bianca. “Se não utilizasse o Intralinks Dealspace, também teria mais custos: precisaria contratar pessoas para trabalhar apenas no projeto de fusão e aquisição, o que aumentaria os nossos custos”.

A equipe da Intralinks proporcionou uma interface muito simples de ser utilizada. O projeto foi todo tocado sem a necessidade de reuniões. Tudo resolvido por telefone e email.

“Eu mesma carreguei os documentos, liberei as licenças, já que o ambiente do Dealspace é muito amigável. Caso houvesse algum problema, recebia um alerta do sistema e entrava em contato com a assistência técnica, que esteve sempre à disposição”, diz Bianca.