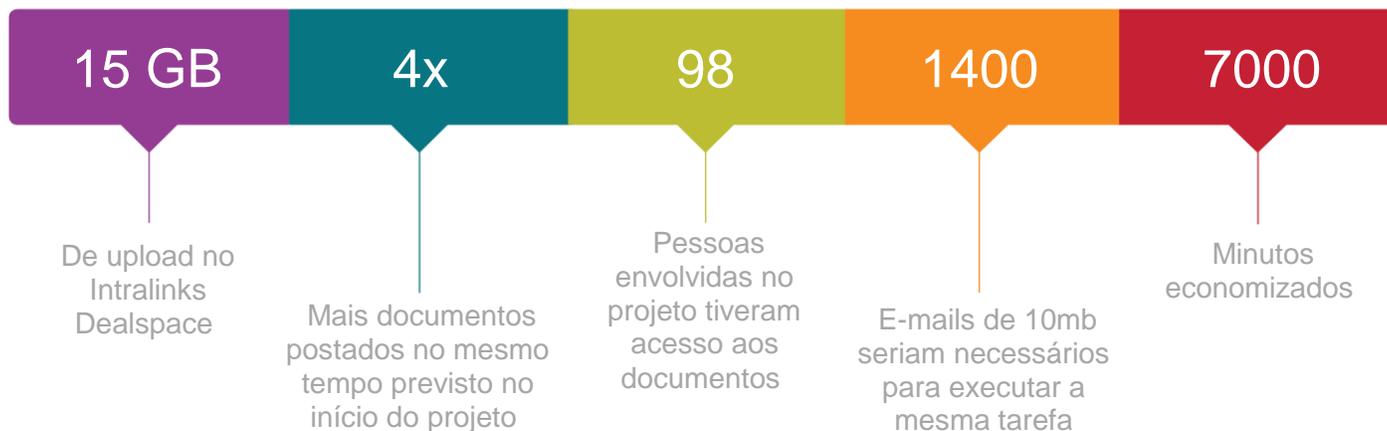




Galvani conta com agilidade e profissionalismo da Intralinks para realizar processo de fusão.



Galvani

A Galvani é um grupo familiar brasileiro, com sua origem na década de 30 no interior de São Paulo. Hoje é uma empresa líder de mercado no nordeste e totalmente verticalizada na produção e comercialização de fertilizantes fosfatados.

Possui sete unidades distribuídas pelos estados de São Paulo, Minas Gerais, Bahia, Mato Grosso e Ceará, com presença em quatro dos setores mais importantes da economia brasileira: mineração, indústria, comércio e serviços.

Situação

Para viabilizar os projetos da empresa, a Galvani iniciou a busca por um parceiro e precisava de um sistema que organizasse e colocasse à disposição de profissionais das áreas Jurídica, Financeira, Consultorias e outras, todos os documentos necessários para encontrar o melhor parceiro para o negócio.

A busca era por uma ferramenta que acomodasse um grande volume de dados, com espaço ilimitado e com facilidade e rapidez de upload e download. Além disso, a equipe da Galvani precisava facilitar todos os processos do M&A para todas as partes envolvidas.

intralinks.com/dealspace



“A equipe da Intralinks foi impecável durante todo o processo. Sempre nos atendendo e superando nossas expectativas em relação a conhecimento técnico, rapidez e eficiência”

Virgínia Galvani
Assessora Executiva,
responsável pelo M&A da *Galvani*

Solução

Assessores financeiros recomendaram o Intralinks Dealspace por conta da facilidade na postagem de informações, segurança da ferramenta e idoneidade da marca. Além disso, os processos realizados pelo software da Intralinks são aceitos em qualquer tribunal de arbitragem, diferencial que a Galvani considerou fundamental, caso necessário.

A ferramenta minimiza o risco de vazamento de informações e protege os dados confidenciais com segurança de nível mundial, de acordo com o SOC 2 e a ISO por intermédio do SunGuard, juntamente às rigorosas auditorias dos próprios clientes.

Benefícios

De acordo com Virgínia Galvani, Assessora Executiva da Galvani e coordenadora do M&A, a expectativa inicial era de que o projeto gerasse 10 mil documentos. Ao final do processo esse número tinha quadruplicado, contando com cerca de 40 mil documentos disponibilizados aos públicos necessários.

“Um dos maiores destaques do projeto foi o atendimento da equipe Intralinks. Desde o gerente de contas até o suporte técnico, todos foram profissionais, atenciosos e eficientes, sempre superando nossas expectativas”, explica Virgínia.

Resultados

O aumento na quantidade de documentação não dificultou e nem atrasou o projeto. Mesmo com mais material para gerenciar, a Galvani finalizou o M&A dentro do tempo estipulado.

“O sistema posta com agilidade, a ferramenta é amigável. Pudemos dar e retirar permissões de visualização com facilidade e segurança. Também tivemos mais controle, porque sabíamos quais materiais tinham mais procura, quando foram visualizados, quem viu e qual maior interesse. As estatísticas do software ajudam a focar no que é realmente necessário”, explica Virgínia Galvani.

A utilização da ferramenta da Intralinks também diminuiu o risco do M&A para a Galvani. O controle das informações que ficam disponíveis gerou mais segurança. O sistema colabora para que o conteúdo seja bem entendido e que dúvidas possam ser sanadas rapidamente.

Virgínia também ressalta o atendimento da equipe da Intralinks como um grande diferencial. “O pessoal que esteve conosco durante o período do M&A foi impecável. Estavam à disposição a qualquer momento, sempre respondendo rapidamente”, diz.

O processo bem sucedido foi finalizado em agosto deste ano, com a assinatura de um acordo que deu a empresa Yara International ASA 60% de participação na Galvani.