



Lagardère Services a vendu avec succès sa participation de 65 % dans ses unités d'affaires suisses de distribution de presse et de vente de détail intégrée avec Intralinks Dealspace®.

20,000

Nombre de documents téléchargés vers la VDR pour Lagardère Services – Data Room de l'unité suisse de distribution

110 M€

Valeur approximative de la transaction

100 %

Temps de disponibilité, attribué au service et à l'assistance Intralinks



## Lagardère Services

Le groupe français Lagardère est une grande entreprise diversifiée de médias, d'édition et de services grand public active dans 30 pays. Une de ses quatre principales divisions, Lagardère Services, gère des commerces de détail pour les voyageurs ainsi que des services de distribution d'actualités.

### Situation

Lagardère Services a vendu les actifs de ses unités de distribution. Réagissant au marché et aux opportunités d'affaires, l'entreprise a décidé d'aller de l'avant et de se concentrer d'abord sur son unité d'affaires suisse.

Les documents de due diligence liés à cette transaction devaient être téléchargés vers le cloud depuis la Suisse et la France. Selon Marie Polge, directrice des M&A chez Lagardère Services, près de 20 000 documents devaient être stockés dans un emplacement central et partagés à partir de celui-ci.

Après avoir cherché un fournisseur de Data Room virtuelle (VDR), Lagardère Services a sélectionné Intralinks Dealspace.

### Solution

Intralinks Dealspace offrait plus de contrôle par rapport aux solutions d'autres fournisseurs de VDR. Grâce à l'interface simplifiée et à la navigation conviviale d'Intralinks, les membres de l'équipe gérant l'opération chez Lagardère Services ont pu mettre en place et déployer rapidement la VDR Intralinks. Par la suite, Intralinks a permis à l'équipe de Lagardère de superviser le téléchargement des documents puis de gérer le processus de suivi.

[intralinks.com/dealspace](https://intralinks.com/dealspace)

Pour contacter votre bureau Intralinks le plus proche :  
[intralinks.com/mylocation](https://intralinks.com/mylocation)



« Nous apprécions vraiment les outils et l'interface d'Intralinks, en comparaison avec certains de ses concurrents. L'interface est très conviviale, et la navigation est facile. »

Marie Polge, responsable M&A,  
Lagardère Services

## Avantages

« Pour saisir les opportunités en ce qui concerne l'unité d'affaires suisse, nous devons être extrêmement réactifs et capables de partager des informations avec un minimum de retard avec les acquéreurs potentiels. Les services et l'assistance d'Intralinks ont été disponibles en permanence », se souvient Marie Polge.

La VDR Intralinks a géré des milliers de documents simultanément, tout en appliquant des contrôles d'accès granulaires aux personnes intéressées par les documents. Par ailleurs, Intralinks s'est révélé très flexible, permettant à l'équipe gérant l'opération de donner accès à certaines parties de la VDR tout en bloquant l'accès à d'autres acheteurs potentiels.

« Il était très facile de montrer un document à certains acheteurs, tout en bloquant l'accès à d'autres », indique Marie Polge. « Le système est facile à utiliser et les téléchargements sont rapides. Tout se fait par de simples clics. Nous apprécions vraiment les outils et l'interface d'Intralinks, en comparaison avec certains de ses concurrents. L'interface est très conviviale et la navigation est facile. »

Le contrôle d'accès a été le point clé. « Il était essentiel que nous puissions gérer la circulation des informations que nous souhaitons partager avec différents acheteurs », souligne Marie Polge. « Nous avons téléchargé 20 000 documents vers la VDR avec facilité, et nous avons pu gérer les droits d'accès au document près. Intralinks est un outil sécurisé. » La VDR Intralinks a également offert des statistiques sur les documents que les acheteurs consultaient, ce qui a permis de mieux comprendre leurs intentions et leur degré d'implication.

La fonctionnalité de questions-réponses s'est aussi avérée très utile. L'équipe responsable de l'opération chez Lagardère Services a pu regrouper toutes les questions des acheteurs au sein d'un espace unique, examiner les demandes et décider des informations qui pouvaient être partagées avec les acheteurs. Une barre d'outils permettait à l'équipe gérant l'opération de faire des recherches dans les questions avec des mots-clés.

Lagardère Services a aussi trouvé l'équipe d'assistance d'Intralinks très réactive. Les équipes responsables étaient assistées par des chefs de projet Intralinks affectés à l'opération, depuis la phase de préparation jusqu'à la phase de confirmation de la transaction. Elles pouvaient appeler et obtenir rapidement des réponses à leurs questions sur différents sujets.

[intralinks.com/dealspace](https://intralinks.com/dealspace)

Pour contacter votre bureau Intralinks le plus proche :

[intralinks.com/mylocation](https://intralinks.com/mylocation)