

DealCentre pour le secteur de l'énergie

Le dealmaking à grande vitesse nécessite une expertise approfondie du secteur de l'énergie et une technologie ad hoc

Les transactions du secteur de l'énergie sont complexes, et leurs divulgations, gourmandes en ressources, peuvent ralentir le processus de dealmaking. Fichiers CAO perfectionnés, fichiers journaux volumineux, données sismiques, cartes détaillées des installations de production : une gestion efficace de ces documents est essentielle pour permettre aux équipes internes et aux partenaires de collaborer sans tension et faire avancer votre deal.

Fort de 25 ans d'expérience dans la facilitation d'opérations de M&A dans le secteur de l'énergie, Intralinks vous offre une intelligence et une expertise inégalées pour gérer votre deal. Au cœur de notre modèle intervient une équipe d'experts spécialisés, un groupe qui a facilité certaines des transactions du secteur de l'énergie les plus importantes et les plus complexes des dernières années.

<p>Hyundai Oilbank Co. Ltd. a fait appel à Intralinks pour finaliser une acquisition par la Saudi Arabian Oil Company évaluée à 1,375 billion KRW (1,231 milliard USD).</p> <p>1,375 billion KRW</p> <p>SS&C INTRALINKS DÉC 2019</p>	<p>Schlumberger Ltd. a fait appel à Intralinks lors de la vente de SPM Argentina SA à un groupe d'investisseurs, pour un montant déclaré de 21,25 milliards ARS (355 millions USD).</p> <p>21,25 milliards ARS</p> <p>SS&C INTRALINKS JAN 2020</p>	<p>Nordex SE a fait appel à Intralinks pour finaliser son acquisition par RWE AG. lors d'une transaction évaluée à 402,5 millions EUR (476,802 millions USD) en numéraire.</p> <p>402,5 millions EUR</p> <p>SS&C INTRALINKS NOV 2020</p>	<p>Columbia Gas of Massachusetts Inc., propriété de NiSource Inc., a fait appel à Intralinks lors de sa vente à Eversource Energy pour un montant estimé à 1,1 milliard USD en numéraire.</p> <p>1,1 milliard USD</p> <p>SS&C INTRALINKS OCT 2020</p>
---	---	---	--

→ [En savoir plus sur DealCentre pour le secteur de l'énergie](#)

Qu'il s'agisse d'actifs A&D, de restructurations, de financement de projets, de M&A ou de levée de fonds, nos capacités couvrent tout le spectre du secteur de l'énergie, depuis les énergies renouvelables axées sur l'énergie solaire et éolienne jusqu'aux équipements et services liés aux secteurs du pétrole et du gaz, du nucléaire ou de l'énergie.

Avec la virtual data room la plus perfectionnée du marché, les fonctionnalités uniques de notre plateforme sont capables de répondre aux demandes intenses des transactions du secteur de l'énergie :



Deal teams spécifiques au secteur de l'énergie – Une extension de votre deal team, dotée d'une connaissance approfondie des tendances du secteur et des meilleures pratiques. Un chef de projet dédié et spécialiste du secteur avec un savoir unique concernant l'exécution de la due diligence dans le domaine de l'énergie, dont les modèles d'index M&A, le tout avec un support 24/7.



Visualisation CAO en ligne – La possibilité de visualiser facilement les cartes complexes des installations, les fichiers d'ingénierie et de conception, et la prise en charge des fichiers d'énergie tels que les journaux de puits, les données sismiques et les relevés / cartes permet une diligence efficace, depuis un seul endroit.



Prise en charge vidéo pour l'intégration de Zoom – Mettez en ligne des vidéos en quelques secondes, telles que des visites d'installations et des présentations de gestion sur la VDR, en toute simplicité dans la salle de données. Faites progresser le processus d'évaluation et d'inspection des actifs avec la seule VDR qui intègre Zoom.



Expurgation intégrée – Retirez facilement les DCP et autres contenus sensibles des documents liés aux transactions dans la salle de données, pour gagner du temps et réduire vos risques.



IRM / UNshare™ – Protégez les données sensibles et conservez la possibilité de récupérer un document, même après son téléchargement par un acheteur.

Tirez parti des solutions SS&C Intralinks tout au long du cycle de vie de votre deal pour accélérer le processus et minimiser les perturbations.

DealMarketing™

Automatisez la diffusion vers les partenaires et gérez leur engagement

VDRPro™

Préparez et exécutez la diligence sur la plateforme leader du marché et concluez votre deal plus rapidement

DealVision™

Accélérez la diligence de vos partenaires avec notre plateforme assistée par IA

Notre équipe dédiée au secteur de l'énergie vous assistera 24/7 jusqu'à ce que votre deal soit conclu.